

NEWS RELEASE

2020年3月16日

ディー・アンド・リー株式会社

【「小口塾」開講のお知らせ】ワンランク上を目指す生保営業パーソンに向けて、4月1日より超実践的・短期集中講座「小口塾」コースを新設。

営業パーソン向け個別カウンセリングとトレーニングを提供する「ダルマ塾」を運営するディー・アンド・リー株式会社（東京都渋谷区、代表：藤原悟）は、外資系・国内生保、MDRT、JAIFA等の多くの受講生から人気を博している小口直行氏を専属講師に迎え、生命保険に携わるセールスパーソンに向けた専門コース「小口塾」を2020年4月1日より開講します。

<http://d-li.jp/oguchi/>

【小口塾とは】

営業現場25年以上にわたる豊富な経験を持つ小口直行氏による短期集中講座。4月1日より「ドクターマーケット基礎知識講座」を皮切りに各講座を開講。

- 1、 営業に対する考え方を変え、「営業は科学」の理論を徹底的に伝授。
- 2、 25年以上にわたる経験に裏打ちされた豊富な実例をもとに即日誰でも実行できる手法。
- 3、 「きっかけ」作りから目標達成の戦略・戦術まで全てにおける固定概念を払拭します。

【講座内容】

「ドクターマーケット基礎知識講座」

4月1日（水）午前10時～午後5時（休憩時間含）

【講師】



小口 直行氏

(Naoyuki Oguchi)

<http://d-li.jp/naoyuki-oguchi/>

大学卒業後、1977年（株）ヤナセに入社。

輸入自動車販売の営業で新人から高举績を出し、トップセールスを続け連続優秀社員表彰を受ける。

1991年、プルデンシャル生命保険(株)に転職。

ライフプランナー、営業所長を経て入社3年2ヵ月の最短記録で支社長になり、札幌支社長として13年活躍し数々の社長賞を受賞した。

2008年より東京本社にて各種プロジェクトで成果を出し、2009年から戦略担当本部で業績低迷支社の改善と立て直しで手腕を発揮。

2013年、執行役員としてプルデンシャル・ジブラルタ・エージェンシー(株)で、代理店営業の拡大と業績改善を実行し、大きな成果を挙げた。

2016年10月（株）LUACの専務取締役就任。今まで培ってきた豊富な経験をもとに各種のセミナー講師として、外資系・国内生保、MDRT、JAIFA等の多くの受講生から人気を博している。

【対象】

- (1) 勤務医・クリニックの契約保有者へのマーケット展開を目指している人
- (2) 相続、事業承継に興味を持って取り組んでいる人

【ねらい】

- (1) 医療法人へアプローチするための必要知識の習得
- (2) 医療法人の特徴を理解し、法人契約と理事長個人契約を締結

(3) 相続対策としての生命保険活用方法

【研修内容】

- (1) 医療法人の組織形態の現状、個人契約と法人契約
- (2) 医療法人へのアプローチ、及びニード喚起方法
- (3) 理事長と医療法人の生命保険の加入目的
- (4) 税理士による生命保険を活用した分割・納税対策の提案方法
- (5) 税理士による相続対策と事業承継に役立つ生命保険活用方法 等

■会社概要

商号： ディー・アンド・リー株式会社

塾名： ダルマ塾

代表者： 代表取締役 藤原 悟

所在地： 〒151-0053 東京都渋谷区代々木 1-57-2 ドルミ代々木 205

創業： 2013年4月1日

事業内容： 営業パーソン向け教育・トレーニング、企業研修

URL： <http://d-li.jp>

■本件に関するお問い合わせ先

TEL： 03-6304-2413

Email： info@d-li.jp